

NOUS RECRUTONS NOTRE COMMERCIAL H/F

TECPACK est un constructeur de machines de soufflage d'emballages PET et PEHD et spécialiste des services de maintenance préventive et corrective en France et à l'étranger. Nous sommes situés à Honfleur (Calvados – Normandie).

Afin de **renforcer sa position et développer sa clientèle à ses nouveaux produits et services, nous recherchons notre nouveau collaborateur commercial.**

Votre poste

En tant que commercial, vous vous appropriez le portefeuille clients existants (France et export) et vous vous accordez avec votre direction sur une stratégie de développement permettant de **développer le portefeuille actuel** et ainsi atteindre les objectifs commerciaux quantitatifs et qualitatifs annuels.

Vos missions seront :

- **PROSPECTER** - Identifier, hiérarchiser et planifier vos visites dans le but de développer vos ventes à court, moyen et long termes,
- **DEVELOPPER** - En phase avec les besoins récurrents de vos clients, développez un relationnel de très bon niveau avec vos interlocuteurs,
- **CHIFFRER** - Répondre aux demandes en élaborant les meilleures solutions technico-économiques avec l'équipe et assurer la relation avec vos clients jusqu'à la finalisation des projets,
- **CONSEILLER** - Faire de la prescription auprès des grands donneurs d'ordre du secteur,
- **NEGOCIER** - Défendre et négocier vos offres auprès de vos clients dans un souci permanent de qualité de service,
- **FIDELISER** - Accompagner la réalisation de vos affaires et assurer votre disponibilité et votre proximité auprès de vos clients pendant la phase d'après-vente,
- **RAPPORTER** - Assurer un *reporting* régulier à votre hiérarchie, assurer une veille commerciale permanente.

Votre profil

Vous êtes issu d'une **formation technique** et vous disposez d'une **expérience significative** dans la vente de service et matériels de la filière emballage et idéalement dans les machines de soufflages PET.

Vous avez **un fort esprit de chasseur** et faites preuve d'autonomie et d'initiative inhérent à notre PME dans le respect des règles de l'entreprise et vous êtes force de proposition.

Vous connaissez bien les acteurs du monde du packaging. Vous êtes organisé, impliqué, persévérant et le challenge vous motive.

Vous êtes capable de **proposer et négocier** en langue française et anglaise a minima.

Les conditions et Avantages

- Package mobilité (véhicule, téléphone et ordinateur portables)
- Salaire : à négocier selon profil et expérience

Vous vous reconnaissez ?

Envoyez vos candidatures (CV et lettre de motivation) à info@tecpack.fr